

Account Manager (m/v/x) – regio Oost-Vlaanderen

Work hard. Play hard. Grow together.

Bij **XsolveIT** houden we van mensen met drive, humor en ambitie. We zijn een sterke, groeiende KMO (+40 collega's, stevige reputatie in IT & documentoplossingen) en we zoeken een **Account Manager** die energie haalt uit klantencontact, vrijheid krijgt om te ondernemen én begrijpt dat topprestaties perfect samengaan met een gezond leven naast het werk.

Jouw rol – meer dan verkopen alleen

Als Account Manager ben jij het gezicht van XsolveIT in Oost-Vlaanderen. Je bouwt aan duurzame relaties, denkt mee met klanten en creëert echte meerwaarde.

Concreet betekent dat:

- Je vertaalt de **strategie en visie van XsolveIT** naar duidelijke, eerlijke en inspirerende gesprekken met klanten en prospecten.
- Je beheert en laat een **bestaande klantenportefeuille** groeien door nabijheid, vertrouwen en slimme commerciële acties.
- Je gaat actief op zoek naar **nieuwe opportuniteiten** in je regio – prospectie zie je niet als 'moeten', maar als kansen creëren.
- Je gebruikt de tools, kennis en ondersteuning van XsolveIT om **oplossingen op maat** te bieden, geen standaardverkoop.
- Je werkt zelfstandig, maar staat er nooit alleen voor: je maakt deel uit van een hecht team dat elkaar vooruithelpt.

Wie ben jij?

We zoeken geen perfecte cv, wel de juiste mindset.

- Je hebt een **bachelor** of gelijkwaardige door ervaring.
- Je communiceert vlot in **Nederlands en Engels** (Frans is mooi meegenomen).
- Je bent **resultaatgericht**, maar verliest de lange termijn en de relatie nooit uit het oog.
- Je voelt je thuis in een **IT-omgeving** of een aanverwante sector.
- Je bent een **teamplayer** met een commerciële flair.
- Je hebt goesting om te **leren, te groeien en initiatief te nemen**.
- En vooral: je brengt **enthousiasme en positieve energie** mee.

Wat mag je van ons verwachten?

Bij XsolveIT geloven we dat sterke prestaties beginnen bij mensen die zich goed voelen.

- Een **aantrekkelijk loonpakket** met interessante voordelen.
- **Opleiding & coaching** op maat om je professioneel én persoonlijk te laten groeien.
- **Autonomie en vertrouwen**: jij beheert je regio alsof ze van jou is.
- Echte **work-life balance** (ja, dat menen we).
- Een **bedrijfscultuur waar hard werken en plezier maken perfect samengaan**.
- Collega's die elkaar steunen, successen vieren en ook naast het werk graag samenkomen.

Klaar om mee te bouwen?

Voel je het kriebelen? Dan leren we je graag kennen.

 **03 77 888 10**

 info@xsolveit.be

We nemen graag de tijd voor je cv én je verhaal. Discretie gegarandeerd.

XsolveIT – work hard, play hard, grow together.