

Vacature : Account Manager – regio West-Vlaanderen

XsolveIT is de laatste jaren uitgegroeid tot een KMO met een omzet van 23 miljoen euro die gerealiseerd wordt door bijna 40 medewerkers. Om onze groei verder te ondersteunen zoeken wij een gedreven account manager voor de regio West-Vlaanderen . Heb je een passie voor de verkoop en het onderhouden van klantenrelaties? Solliciteer en maak deel uit van ons enthousiast team waar fun en hard werken hand in hand gaan !

Functie omschrijving :

- Je communiceert de XsolveIT strategie met je klanten en prospecten
- Je onderhoudt een portfolio van +/- 150 klanten en zorgt ervoor dat je door je gedreven aanpak groei kunt realiseren bij deze klanten
- Je realiseert door een doorgedreven en intelligente prospectie , een groei van klanten in de regio West-Vlaanderen
- Je probeert met alle mogelijke tools en kennis die je worden aangereikt vanuit XsolveIT, een meerwaarde te creëren voor je gesprekspartners

Profiel :

- Bachelor of universitair diploma of gelijkwaardig door ervaring
- Je spreekt vlot Nederlands en Engels , Frans is een pluspunt
- Je hebt doorzettingsvermogen en je bent actie- en resultaatgericht
- Ervaring in onze sector of een aanverwante sector in een IT omgeving
- Sterke teamspeler
- Enthousiaste persoonlijkheid
- Een persoonlijkheid die open staat om bij te leren en te groeien in de job

Ons aanbod :

- Wij bieden je een breed scala aan leer- en opleidingsmogelijkheden om je persoonlijke ontwikkeling in een dynamische omgeving te ondersteunen.
- Een aantrekkelijk loonpakket en interessante voordelen.
- Een goede balans tussen privé en werk.
- Een fantastische bedrijfssfeer waar fun een belangrijk onderdeel is

Voelt u zich aangesproken door de functie ? Neem dan snel contact op met ons.

We nemen zeker de nodige tijd om uw CV en motivatiebrief door te nemen om zo snel mogelijk een vervolgspraak te kunnen plannen.

Uw gegevens worden met de grootste discretie behandeld.